

Las pymes petroleras, rehenes con angustia

Los pequeños y medianos empresarios de servicios petroleros de la región sienten la angustia de ser débiles, en comparación de los sindicatos y operadoras del sector que disfrutaron la generosidad del oro negro. La entidad que nuclea a las pymes busca el amparo del Estado mientras sus socios firman contratos leoninos con las compañías líderes de la industria para no perder trabajo. Una crisis silenciosa se palpita luego de ocho años de boom petrolero.

■ Los pequeños y medianos empresarios de servicios petroleros de la región sienten la angustia de ser débiles, en comparación de los sindicatos y operadoras del sector que disfrutaron la generosidad del oro negro. La entidad que nuclea a las pymes busca el amparo del Estado mientras sus socios firman contratos leoninos con las compañías líderes de la industria para no perder trabajo. Una crisis silenciosa se palpita luego de ocho años de boom petrolero.

Hipócritas, mandones y ciudadanos de segunda

POR **CRISTIAN ALIAGA**
Director

El escenario social y político de las provincias del Golfo San Jorge se ha convertido en un tembladeral. Esto ocurre luego de que las grandes operadoras disfrutaran de largos períodos de ultrarentabilidad y estabilidad absoluta, otorgada graciosamente por los gobiernos provinciales prolijados por el poder nacional.

Esta calesita patética, que incluye a empresas regionales mendigando para mantener su pedazo de la renta y a empleados estatales mendigando para mantener un trozo de su poder adquisitivo, se hace evidente pocos meses después de que los líderes políticos – más allá y más acá de Ramón Santos – proclamaran su éxito en gigantografías de obras y proyectos, y se afanaran en fiestas populares diseñadas para ellos mismos.

Desde que llegó al poder, Daniel Peralta no ha salido nunca del todo de la precariedad y la ausencia de un proyecto de gobierno. Zarandeado por las órdenes de los Kirchner, a veces contradictorias, sólo ha atinado a mantener las premisas del poder santacrucense: negociación a ultranza con las petroleras y los gremios, y ninguneo de docentes y estatales, al punto de convertirlos en ciudadanos de segunda.

Flaco favor le hacen sus compañeros de partido, como el caletense Cotillo. Después de posar durante años el “éxito” y el desarrollo pujante de la ciudad que gobierna, ahora pide “racionalidad” a los municipales a los que no logra pagarles el aguinaldo. ¡Imprevisión, falta de gestión, marketing aplicado sobre la ausencia de proyectos!

Ya lo hemos dicho aquí: los trabajadores petroleros merecen los salarios que reciben, y es comprensible que ejerzan su poder de fuego para mantener el poder adquisitivo en una región donde la inflación desmesurada y los costos galopantes convierten a cada peso en una moneda casi virtual, que desaparece al momento de haberla recibido. En estos lugares de dios la carne y la leche cuestan más que en España o el Reino Unido.

Los dirigentes petroleros, por su parte, forman parte del reparto del poder, y no quieren ceder ni un fragmento. A la manera de Moyano, ejercen presión doblemente sobre empresas y estados, pero “cierran” pactos cuando el

dividendo les conviene. Así hicieron cuando avalaron la renegociación con Pan American Energy, aunque ahora reclaman una ley “transparente”. Nada nuevo en el manual peronista, por cierto.

Los trabajadores del petróleo merecen sus salarios, pero los demás trabajadores merecen comer. La impresentable conducta institucional del gobierno de Peralta frente al reclamo de los docentes roza la discriminación y pisa el autoritarismo. Nada muy diferente pasó en Chubut en años anteriores. El colmo de las golpizas y las persecuciones hace pensar en la Santa Cruz de principios del siglo XX, con el enfrentamiento entre los peones rurales y el poder compuesto por estancieros ingleses, represores enviados por Hipólito Yrigoyen y tibios gobernantes locales, siempre listos para dar la razón al de más guita, como dice el tango. Sustituya a aquellos estancieros por operadoras españolas, inglesas o chinas, cambie el presidente de turno, y deje el resto como estaba. Cualquier semejanza con la actualidad será mera coincidencia.

En Chubut, las elecciones más largas del mundo dejaron una sensación de vacío, de hartazgo, de “apagá el televisor, vieja, que todos estos me tienen podrido”. Das Neves logró finalmente que Buzzi resulte gobernador por el canto de una uña, pudo gritar “caja” un rato y después se convirtió en candidato a vice de Duhalde, como quien huye hacia adelante o se aloja en la última habitación disponible sin mirar qué clase de hotel es.

Das Neves logró evitar que Eliceche le gane a Buzzi, pero esta victoria limitada, con la Legislatura en manos opositoras y un gobernador electo que se desplazó rápidamente hacia los brazos de CFK, no le auguran tiempos tranquilos. Él sabe, porque lo vivió en carne propia, que es casi imposible en un país centralizado y centralista convertirse en un gobernador con aires de autónomo. Te ahogan, te dejan a la intemperie, y al final no tenés más remedio que ir a la Casa Rosada – o peor, al despacho de Zanini, ahora que De Vido está en decadencia – peinado con gomina y cara de buenos amigos.

Poco tendrá que reprocharle Das Neves a Buzzi luego de que el gobernador electo acercara su sonrisa neutral a la de Cristina. Es cierto que el pase explícito y carnal del gobernador electo a las filas de la Presidente conmueva y sorprende... a algunos. Lo cierto

es que, apagados los grabadores, Buzzi aseguraba hace mucho tiempo que su límite eran Duhalde, De Narváez y algunos otros. Ahora lo hizo público.

Queda una pregunta, por supuesto, ¿había diferencias “programáticas” reales entre Buzzi y Eliceche? Probablemente ninguna de peso. Al menos, nada de eso se escuchó en la campaña electoral de ambos, ni antes ni después de la elección más larga del mundo.

En el kirchnerismo provincial también se han desatado los lazos de cualquier unión. Eliceche, golpeado en Madryn con la derrota local y el duelo de haber perdido lo que creía ganado, se siente a su manera consolidado en su liderazgo. Se siente con el favor de Cristina, y por eso, considera fuera de discusión su primer lugar en la lista de diputados a pesar de los pactos preexistentes – algo que lo enfrenta directamente con Guinle y Pais – y se prepara para construir poder con miras al 2015.

Desde Comodoro, Di Piero es algo más que el intendente electo. Es quien le disputa a Eliceche el liderazgo real del kirchnerismo chubutense, a cara de perro. Por eso, como describe Cacciavillani en estas páginas, jugó a fondo con Buzzi avalando su viaje sin regreso de Das Neves a Cristina, rearmó su vínculo con Guinle y habla “con todos”, incluyendo a muchos de sus viejos amigos, aquellos que compartieron con él los tiempos de poder absoluto de Das Neves. Entre ellos están, claro, Yauhar, Mac Karthy y unos cuantos más, y en su agenda caben casi todos los empresarios exitosos del capitalismo de Néstor. Se sabe, en el peronismo la única línea que califica definitivamente a los actores es la victoria o la derrota.

Relevado Das Neves de su rol de líder absoluto en la provincia y con una proyección nacional severamente acotada, comienza la lucha real y simbólica por reemplazarlo a ojos de la llamada “opinión pública”. En cierto modo, Buzzi está como Néstor Kirchner en 2003. Deberá asegurarse la lealtad, pero también el manejo de la chequera en una administración marcada por funcionarios trelewenses, viejos y afilados cuervos que si no rosquean con Mac Karthy toman café en el Touring con el diablo. Para hacerlo, tendrá que tener aunque sea una pizca de la osadía de Kirchner, porque no le sirve parecerse a Das Neves, ni siquiera en aquello que Das Neves hizo bien.

Tendrá que construir legítimi-

dad en poco tiempo si no quiere que lo devoren los de adentro. Con la Legislatura todo es posible. No hay que olvidar que Carlos Maestro gobernó durante su primer mandato enfrentando a una mayoría de diputados justicialistas, y que prácticamente no se notó en los hechos. Ese problema no impidió la consolidación de su liderazgo ni su reelección posterior.

Una breve mención a la realidad empresarial de los medios de prensa chubutenses agrega otra dimensión a la batalla política y económica que se avecina dentro de un marco de liderazgos a medias, jirones de imbatibilidad y partidos divididos. El dato más saliente es la entrada directa de Cristóbal López como titular de El Patagónico, en lo que parece ser apenas el primer paso de una estrategia destinada a construir un grupo multimedia.

López es un nítido sostenedor y proveedor de ideas y cuadros del futuro intendente comodorense Néstor Di Piero. Sin embargo, permanece muy lejos de Eliceche. Ahora reforzará su liderazgo en la región a través de un medio directamente gestionado. En el clásico enfrentamiento de intereses entre Trelew y Comodoro, el diario de López puede ser una base de opinión para aquellos dirigentes que ven venir un nuevo periodo de control de la dirigencia del Valle, a pesar de la presencia de Buzzi.

Del otro lado de Garayalde se encuentra Jorge Aïdar Bestene, quien con Jornada como base y debidamente despegado de Das Neves, “resiste” desde Trelew a las amenazas de hegemonía planteada por los empresarios kirchneristas “ortodoxos”, que unen en sus intereses Chubut, Santa Cruz y el resto del país.

Con la salida de los descendientes de Roque González, solamente El Chubut y Crónica permanecen en manos de sus fundadores. No se sabe por cuánto tiempo eso seguirá ocurriendo, ya que tanto los Sáez como los Zamit han recibido ofertas tentadoras de distintos empresarios de filiación kirchnerista, como Lázaro Báez o enviados de López.

Europa se sacude ante la aparición del Movimiento 15 M, que une el rechazo a la política tradicional con propuestas sólidas e innovadoras; África y Medio Oriente profundizan sus revueltas a favor de una democracia real y América Latina se ha vuelto “el lugar políticamente más interesante del mundo”, según Noam Chomsky. La pregunta es inevitable: ¿cuál es el estado de las cosas en este territorio que llamamos Patagonia? ¿Qué se debate realmente en la escena pública y cuántos temas están sepultados bajo la retórica y el vacío de una clase política al borde de la nada pero siempre en busca de acrecentar su poder? ■

EL PARO DOCENTE SE "DESINFLO" DE UN DIA PARA OTRO DEJANDO EN EVIDENCIA LA INUTILIDAD DE TANTA PIROTECNIA; TESTIGO MUDO DEL DERRUMBE, SIGUE SIN ENCONTRAR INTERLOCUTORES Y ACEPTA SIN CHISTAR LOS MANDATOS

EL GOBIERNO, DE CRISTINA

La provincia que se muerde a sí misma

POR **ANGEL CASTRO DAZA**
Río Gallegos y Caieta Olivia
Redacción EES

De un día para el otro, el paro docente terminó desinflándose a fines de junio. Ni siquiera en Buenos Aires, los chorros fríos del camión hidrante de la Policía Federal sobre los dirigentes de Adosac subieron con el desgaste de casi 60 días de huelga. El intento de los gremialistas que viajaron a Capital Federal para "nacionalizar el conflicto" se cayó por dos razones: la falta de apoyo de Ctera (cuya dirigencia es cercana al Gobierno nacional, además porque están preocupada por defender sueldos docentes mucho más bajos en otras zonas del país) y las chances electorales de la presidenta Cristina K, lo que hace sospechar cualquier protesta como partidaria o enviada por la afecta oposición, ante una opinión pública que sospecha de todo.

Pero ya el paro docente en Santa Cruz venía cayéndose por sí sólo. Estaba claro que había mucha mezcla de intereses en un conflicto que –supuestamente– buscaba reivindicaciones salariales y nada más. Quizás desde Adosac especulaban con una receta remanida: cuando hay año electoral es cuando más se debe estirar la cuerda en la puja salarial.

Otros docentes, por lo mismo, aconsejaban desensillar hasta el año que viene; precisamente por eso, porque no faltaría la crítica a la huelga en este período preelectoral. Y así fue. No faltaron esas críticas. "Este es un paro político", fue la frase más utilizada por los defensores a ultranza del oficialismo.

Claro que es un paro político, como toda acción; pero a lo que los oficialistas se refieren es que es un paro partidario de la oposición, avalado, azuzado, ayudado, celebrado por los opositores para "desestabilizar" al gobierno. Y ponen como ejemplo que los candidatos que lanzó la oposición son los mismos sindicalistas o dirigentes que se desgañitan criticando al Gobierno provincial.

Puertas adentro de Adosac, también hubo críticas por izquierda al reclamo. "¿Qué logramos? El gobernador dio el aumento del 25 por ciento por decreto, no nos pagaron los días caídos por la huelga y ahora tenemos poco margen para seguir con medidas de fuerza porque los alumnos están a punto de pasar por decreto", reclamaron a la dirigencia sindical.

LA INERCIA

■ Para el Gobierno el paro también la trajo escuelas. Hubo enormes desaciertos en la forma en

que debía llevar el diálogo. Dejó que pasaran semanas de huelga y perdió la iniciativa y se fue prolongando en una inercia espantosa para los estudiantes.

Encima, ahora la readecuación de contenidos que dictaminó el Gobierno causó otra medida de fuerza de los docentes, aunque menos dolorosa que la huelga: el quite de colaboración, en la primera semana de julio. "No nos consultaron", dijeron desde Adosac sobre el nuevo cronograma impuesto por el Consejo de Educación para recuperar los días perdidos. El ciclo lectivo terminará el 22 de diciembre, se incrementaría la carga horaria para los maestros y se destinaría la mayor cantidad de horas a los núcleos prioritarios de lengua, matemáticas, etcétera, relegando otras materias. Surge la cuestión de algunos edificios escolares que están derruidos.

"Buscan disciplinar a los docentes recargándolos de horas, pero ni siquiera les importa que se recuperen los días", fustigó Pedro Muñoz, secretario general de Adosac.

Es cierto que el paro se desinfló, pero eso no quiere decir que se abrió el diálogo entre el Ejecutivo y gremio.

La educación en Santa Cruz vive momentos críticos, luego de 60 días de huelga.

Sin embargo, lo que falla está en las personas que están dentro del sistema, en sus relaciones de poder, en la política de recursos humanos y en la política partidaria que se mezcla en el gremio y en el Ejecutivo. Fallan las personas –de un lado y del otro del mostrador, porque el financiamiento está.

■ Santa Cruz fue la provincia que más sobrecumplió las metas de la Ley de Financiamiento Educativo sancionada en 2005 y finalizada en 2010. Para el año 2009 debía ejecutar 516 millones de pesos en inversión educativa y el monto efectivamente ejecutado fue de 951 millones, un sobrecumplimiento del 84.3%, mientras en promedio todas las provincias llegaron a un 17.2%.

■ Santa Cruz es la segunda provincia (detrás de Tierra del Fuego) que más invierte por alumno, con 12.000 pesos por año en 2009, frente al promedio nacional de 6.100 pesos.

■ Santa Cruz fue la segunda provincia del país (detrás de Formosa) que más incrementó su esfuer-

zo presupuestario por la educación, pasando de destinar el 14% del presupuesto total a educación en 2005 al 25% en 2009.

■ El incremento del salario docente en Santa Cruz fue el segundo más elevado del país entre 2005 y 2010, detrás de Chaco. En términos reales (tomando como indicador de la inflación a las provincias no intervenidas por el INDEC) el aumento fue del 57%, frente al promedio nacional del 19%. Sin embargo, el mayor incremento en este período se concentró entre los años 2005 y 2008, luego (entre 2008 y 2010) en términos reales el salario sufrió una disminución del 14%.

Estos son datos del CIPPEC (Centro de Implementación de Políticas Públicas para la Equidad y el Crecimiento), cuyos integrantes después puntualizan, con honestidad intelectual, que "la paralización del sistema educativo es una medida extrema que no parece corresponderse con todos los indicadores de financiamiento educativo presentados. La lejanía frente a la situación concreta y el contexto político nos limitan todo ejercicio de análisis que escape a esta serie de datos. Seguramente habrá en juego diversas disputas de poder y una radicalización del conflicto que se torna muy difícil de llevar a cauces normales de diálogo".

Además, habrá que agregar la relación sueldo con canasta básica en Santa Cruz.

PETROLEROS VS. PETROLEROS

■ Por el lado de los petroleros, la cosa también es incierta, hay mucha interna en ese gremio castigado por las idas y vueltas desde que encendieron la mecha de este semestre, que terminó con el sindicato intervenido y la destitución de Héctor Segovia como secretario general.

Se hizo la intervención por parte de Federación Nacional de Petroleros, y ahora varios sectores se quejan que no tienen quién los defienda ante las empresas petroleras. Segovia intenta resurgir, en tanto que hay otros grupos que buscan asumirse en el poder, pero los interventores todavía no actúan por temor a que haya un "cromagnon" en alguna asamblea y salgan heridos de bala. "No vamos a llamar a asamblea hasta que estén dadas las condiciones", reiteran los interventores como Carlos Flaquier o Dante González. En

efecto, hay mucha virulencia como para llamar a asamblea para designar una junta electoral e iniciar el proceso de los comicios. La virulencia conviene a la Federación porque da más tiempo para quedarse a gobernar el poderoso y millonario gremio petrolero.

Las últimas noticias dan cuenta que se está buscando reflatar el modelo de las mesas de concertación para que no vuelvan a ocurrir los conflictos de esta primera parte del año. Las distintas mesas provinciales desde el año 2008 no dieron resultados duraderos; ni siquiera el acuerdo de paz social que firmó la mismísima Presidente en noviembre del año pasado con las operadoras y gremios sirvió.

De todo lo que está borbotando ahora, ya con el fuego en las entrañas políticas no se debe olvidar que la ciudad más castigada fue y será Las Heras, enclavada en medio de una zona riquísima pero una de las poblaciones con mayores problemas sociales.

El petrolero Víctor Oñate está preso. Delegado sindical de verba encendida, de armas llevar, partícipe y protagonista de piquetes en yacimientos, de la toma del sindicato petrolero en 2009, y también señalado como uno de los que estuvo en la fatídica noche donde murió el policía Sayago en Las Heras. Por algunas de estas razones, Oñate está procesado. No es el único.

Junto a un grupo de 16 delegados tomó la planta LH3 en Las Heras y persistió con los piquetes en el yacimiento Los Perales, bloqueado desde comienzos de abril sin cesar.

Y ahora –dicen desde Río Gallegos– ya está, ya se terminó el último conflicto y a calzarse los cascos, a volver a trabajar que se perdieron millones de pesos, tanto las operadoras, las pymes de servicios petroleros y la Provincia misma. Esta última ya tiene un problema económico para pagar sueldos y aguinaldos (lo que, a su vez, está provocando amenazas de paro de algunos sectores de la administración pública) y falta plata para otros menesteres estatales.

Las escuelas permanecerán todo el año, pero las distimulará bien el oficialismo –al menos hasta octubre, pidiendo recursos extras a la Nación.

Y, dicen, que las operadoras recién se recuperarán en setiembre. Pero se recuperarán, dicen otros, ya que nunca pierden. Muy pocas veces pierden las operadoras, es cierto. Es la gente de a pie de Santa Cruz la que se ve inmersa en situaciones exasperantes por los conflictos diarios, por más que un par de gerentes chinos de Sinopec hayan visto con malos ojos la región desde sus oficinas en

Buenos Aires; o se quejen los CEOs de YPF de la alta conflictividad en Santa Cruz mientras prefieren repartir los dividendos entre los socios, antes que invertir.

En otro extremo están los que siempre dicen que las operadoras bien pueden irse de Santa Cruz, que el petróleo debería nacionalizarse. Discusión interminable, pero latente en la región por siempre. Por algo no hay miedo al enojo de las compañías por parte de los trabajadores, docentes o desocupados. “Que se vayan”, dicen cuando se les pregunta si los piquetes en el yacimiento provocarían una fuga de las multinacionales que operan en el petróleo de Santa Cruz. “Que se vayan”, repiten y se encogen de hombros.

NADIE TIENE LA VACA ATADA

■ Arrinconadas quedaron las noticias sobre los candidatos para las próximas elecciones. Sobre ello, la gran pregunta dentro del peronismo provincial fue por qué quedó afuera de la reelección el senador caletense Nicolás Fernández. Relegado por Cristina y su mesa chica que armó las listas. Relegado un hombre de Caleta Olivia, se lamentaron en zona norte; un hombre que muchas veces fue clave en el Gobierno nacional.

En realidad, se dejó trascender que “Tito” Fernández fue castigado porque no supo negociar bien entre el kirchnerismo y el PJ de La Pampa en el armado de las listas que propuso Cristina.

Esta desestimación habla de una cosa: que nadie tiene la vaca atada. Si “Tito” era, hasta ayer, un intocable y ahora no lo es, ¿qué les queda a todos los demás, incluidos Daniel Peralta, Fernando Cutillo y cualquier oficialista de renombre?

Aunque tampoco habría que descartar que “Tito” sea bendecido con un cargo en el Gabinete en el eventual segunda mandato de Cristina K, ahora junto a Amado Boudou.

Nada es seguro, todo es posible, recitan en letanía aguardando las próximas designaciones de Cristina, más frías que un bisturí, que las que hacía el desaparecido Néstor K con su implacable dedo. Si puede enfrentarse a los dinosaurios pejetistas bonaerenses y al aparato de la CGT, qué no puede hacer en el lugar donde nadie osa a decir nada.

Hasta en Santa Cruz dio sorpresas Cristina Fernández y el armado. El jefe de gabinete Pablo González, candidato a senador nacional en primer término, y en segundo lugar, en un lugar expectable, la subsecretaria legislativa comunal María Ester Labado, una militante caletense que se hizo desde las bases ■

LAS CONTRATISTAS SON VICTIMAS DE PRACTICAS LEONINAS EN UN ESCENARIO
EXTRAORDINARIAS PARA LAS OPERADORAS EN LA CUENCA DEL GOLFO DE GANANCIAS
SAN JORGE

La crisis silenciosa de las pymes petroleras: entre angustia y pobreza

POR **DAVID MOTTURA**
Comodoro Rivadavia
Redacción EES

Los pequeños y medianos empresarios de servicios petroleros de la región sienten la angustia de ser débiles, en comparación de los sindicatos y operadoras del sector que disfrutaron la generosidad del oro negro. La entidad que nuclea a las pymes busca el amparo del Estado mientras sus socios firman contratos leoninos con las compañías líderes de la industria para no perder trabajo. Una crisis silenciosa se palpita luego de ocho años de boom petrolero.

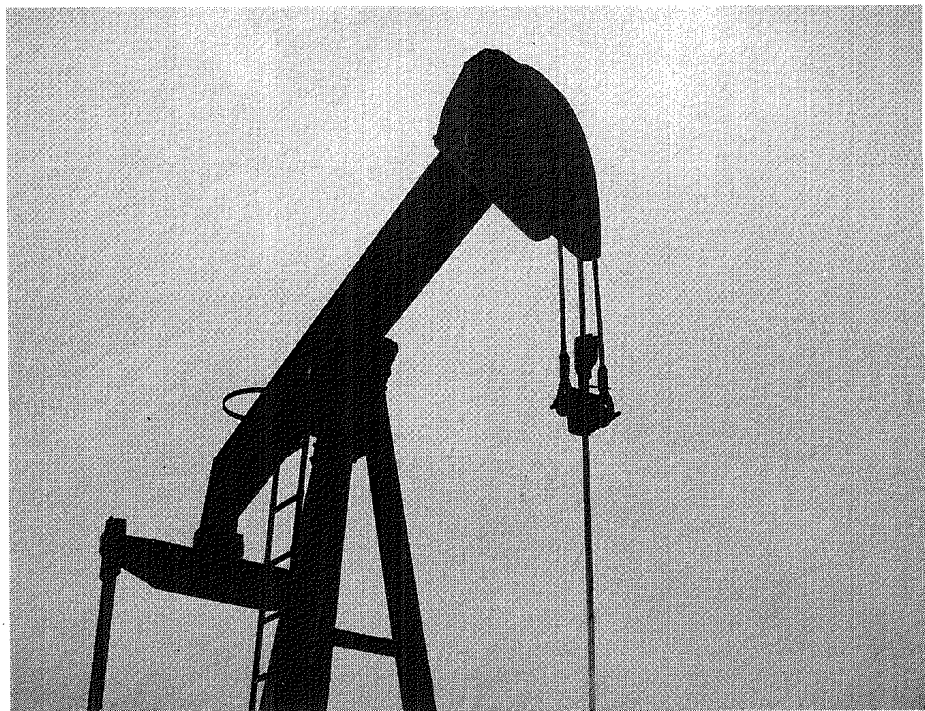
La Cámara de Empresas de Servicios Petroleros de la Cuenca del Golfo San Jorge es la organización que reúne a las empresas con base de operaciones en el sur de Chubut y el norte de Santa Cruz. Una entidad que siempre privilegió el diálogo, se le soltó la cadena el 12 de mayo cuando publicó una solicitada en los medios regionales con el título "No va más".

En ese texto las pymes expresaron con vehemencia lo que se tenían guardado: los gerentes locales de las operadoras ningunean sus reclamos, desoyen los pedidos de actualización de costos tarifarios, no reconocen la inflación ni los precios diferenciales patagónicos. Además, las decisiones se toman en Buenos Aires, por lo que mientras el reclamo es atendido es el empresario pyme quien debe afrontar los costos. El tiempo es dinero.

En el "No va más", el manifiesto de las pymes, sostienen: «La ausencia de políticas hidrocarbúrriferas provinciales que aseguren un desarrollo armónico de la economía regional, ha resultado en operadoras que han conseguido ganancias crecientes y que les ha permitido realizar millonarias operaciones accionarias, lejos de

El petróleo reporta enorme ganancias para las operadoras del sector, de eso no hay dudas. Las pymes de servicios, todas ellas de capitales regionales, no logran cambiar

su realidad a la que siempre soñaron: una con rentabilidad acorde a la prosperidad petrolera. Los cruces entre las contratistas, las operadoras y el sindicato.



las arcas provinciales y de la región toda". Y añaden: "Como contraparte, las empresas regionales de Santa Cruz y Chubut sólo se han empobrecido".

En el documento publicado en los medios gráficos de Comodoro y Caleta Olivia piden políticas claras que exijan a las operadoras el desarrollo de las pymes -sólo se establecieron "de palabra" algunos mecanismos que no se cumplen- y reclaman un sistema "satisfactorio" -según sus palabras-

de reajuste tarifario.

Después de salir de la crisis económica de 2008-2009, tiempos donde las pymes comenzaron a mostrar sus reclamos como las tarifas congeladas y la negación a la inflación de las operadoras, la pelea ahora es por las ganancias que deja el petróleo.

TIBIOS, MUY TIBIOS

■ Reunida en asamblea el 18 de mayo, la Cámara se fracturó en

dos posturas: la consensuada por la comisión directiva pidió un SOS a los gobierno de Mario Das Neves y Daniel Peralta; otro sector propuso un lock out patronal. "Se tildó a la Cámara de tener una solución tibia porque el sector apostó a las reuniones y a buscar soluciones pero la gente está un poco cansada", admitió Esteban Núñez, propietario de Innovación, que tomó protagonismo cuando el gobierno municipal al mando de Martín Buzzi tomó in-

tervención.

La Comisión Directiva que tiemonean Matías Twardowski y Alfredo Rodrigo, hombres de Caleta Olivia y Comodoro Rivadavia, respectivamente, enfriaron los amagues de lock out con el apoyo del intendente. Un apoyo del que ya gozaban: durante la campaña electoral, la Cámara invitó al entonces candidato a gobernador por el Peronismo Federal a que exponga sus propuestas políticas ante los empresarios.

Del lado de Santa Cruz no hubo contestaciones. Mientras, YPF y Sinopec suspendieron actividades hasta que se solucionaran los conflictos sociales que concentraron la atención del gobierno de Río Gallegos.

TERCERIZADOS

■ La tercerización es uno de los fenómenos de la economía neoliberal. Las empresas operadoras de cualquier rubro buscan mayor calidad contratando pymes especializadas en servicios. Ese es el secreto de las multinacionales para ser tan grandes: delegan a otros el trabajo duro.

“¿Por qué el yacimiento no se adopta a todos como empleados directos y vamos todos a trabajar?”, se preguntaba un empresario pyme en diálogo con este cronista. “Terceriza, pero no está respetando las reglas claras y económicas que está sufriendo el país día a día”, se autocontestó.

Las reglas rotas por las petro-

leras son no tener gerentes con poder de resolución en la región, “biciletear” reclamos hasta ganar por cansancio y pensar que Buenos Aires es el centro del universo. “La persona que tiene que resolver los problemas de las pymes en el momento, no dentro de 15 días, nunca está”, confió el mismo empresario.

Tan cerca y al mismo tiempo tan lejos. Se trata de la rentabilidad extraordinaria. Las pymes de servicios no la alcanzan. Las medianas sienten que no les reconocen su trabajo. Las más pequeñas sufren con facturaciones que no las sacan de sus números rojos.

MANSILLA VS. TWARDOWSKI

■ El líder de los petroleros de base, Mario Mansilla, sorprendió dos veces: en septiembre del año pasado, cuando defendió a las pymes con una huelga apuntándole a todas las operadoras y en especial a YPF; y en junio último cuando le pidió la renuncia a Twardowski. Después del “No va más”, Mansilla firmó un texto en los diarios donde recordaba cronológicamente cómo Twardowski y Rodrigo decían que las negociaciones con las operadoras iban bien o eran positivas, cosa que finalmente resultó falsa.

“Yo planteo la renuncia de las empresas regionales de esa cámara y que se constituya otra cámara con las empresas de la actividad de Chubut y que las del flanco

de norte de Santa Cruz tengan la propia”, formuló el dirigente petrolero en mayo. En la solicitada mencionaba los tiempos en que no dejaron a Cristóbal López, empresario del juego y el aceite con un pie firme en el petróleo integrado, liderar una cámara chubutense.

“La actividad de las empresas regionales está tal cual el año pasado. Si la cámara no responde por sus afiliados mi responsabilidad es saber responder por nuestras empresas. Quiero retomar las cosas porque si hablamos de paz social, estabilidad y prórroga de concesiones debemos tener una visión importante para el resto del año”, afirmó el gremialista.

PETROLERAS RICAS, PYMES POBRES

■ Teniendo en cuenta que se extrajeron 99,4 millones de barriles de petróleo en 2010 en la Cuenca del Golfo San Jorge, las ganancias del sector se elevaron a US\$4.117 millones (siendo generosos, cada barril de 159 litros cuesta US\$42). El 97% de la producción está en manos de cinco petroleras, por lo tanto son US\$10,9 millones diarios durante 2010 en esta región chubutense-santacruceña.

El “top five” del desagrado petrolero lo conforman: Pan American (Bridas-CNOOC), YPF (Petersen-Repsol), Sinopec (ex Oxy), Tecpetrol (Techint) y Capsa.

■ PAE: produjo el año pasado 39 millones de barriles de crudo Escalante, que le valieron US\$1.640 millones, unos US\$4,5 millones diarios.

■ YPF: recaudó nada menos que US\$1.347 millones por 32,7 millones de barriles el año que pasó, un valor diario de US\$5,7 millones.

■ Sinopec: los 13,4 millones de barriles que reportó a la Secretaría de Energía durante 2010 le permitieron embolsar US\$566 millones, US\$1,5 millones cada

día.

■ Tecpetrol: en 2010 la producción en la Cuenca del Golfo San Jorge ascendió a 7,6 millones de barriles, US\$322 millones, es decir US\$883 mil por día.

■ Capsa: extrajo 3,9 millones de barriles en su ejercicio 2010, que, a razón de US\$42 por cada uno, logró hacerse de US\$165 millones, US\$451 mil por día.

PYMES ON FIRE

■ Un heterogéneo universo que va desde empresarios “NyC” hasta nuevos ricos por el boom petrolero, tradicionalmente los pymes se exhibían en público siempre con posturas políticamente correctas y cautelosas a la hora de referirse a las operadoras o el gobierno. Las prácticas leoninas de las multinacionales quedaban en el clóset.

La situación de precariedad siempre fue sospechada por el periodismo pero negada sistemáticamente por la Cámara de Empresas Regionales de Servicios Petroleros de la CGSJ. En la asamblea del 18 de mayo, algunos empresarios manifestaron la necesidad de reclamar a las operadoras los días caídos. Otros plantearon que las pymes son “financistas de las operadoras” porque hacen los desembolsos sin el debido reconocimiento de costos. Después del “No va más” hubo temor de los empresarios de perder futuros contratos.

Las teleconferencias con las operadoras -obligadas por la nube de cenizas que interrumpió los vuelos en la Patagonia- parece otra broma de mal gusto, de esos maltratos que reciben las pymes. Para los directivos de la Cámara, las videoconferencias permiten transparentar las prácticas de las operadoras con sus contratistas. Las diferencias continúan, pero los empresarios regionales esperan que a partir de ahora se mejoren las relaciones contractuales. Se sabe: esta historia continuará ■

Sigue en aumento la producción en Chubut y en caída en el resto de país

POR **MARCELO GARCIA**
Comodoro Rivadavia
Redacción EES

Del 10,6% fue la reducción de la producción petrolera en todo el país. Los primeros cuatro meses del año vuelven a mostrar una caída productiva en la extracción de crudo, situación que parece no tener fin y que se traduce en mermas en algunas cuencas petroleras. La única excepción la protagoniza la provincia de Chubut, que mantiene sus niveles productivos.

Más que preocupante se torna la reducción de los niveles extractivos de crudo en la Argentina, porque al mismo tiempo el país transita un camino hacia la importación de petróleo. Hay cuencas que sienten el cimbronazo de la menor producción, situación que parece irreversible desde hace varios años.

Las cuencas argentinas vieron decrecer el crudo extraído, al comparar los primeros cuatrimestres de los años 2009 y 2011 se puede apreciar que la caída productiva fue del 10,6%. De un total de 12.258.378 metros cúbicos producidos en el 2009 se pasó a 11,9 millones en el 2010; y se perdió un 1,2 millones de metros cúbicos en el 2011, alcanzando sólo los 10,9 millones en lo que va del año.

EN BAJA, INCLUSO LA CGSJ

Las cinco cuencas productivas del país sufrieron la baja extractiva, inclusive la del Golfo San Jorge que venía enfrentando esa tendencia decreciente, pero en el

2011 también sufrió la baja generalizada.

La Noroeste es la que más redujo la extracción de crudo, cayendo entre los primeros cuatrimestres del 2009 hasta el 2011 un 22,5%. Con un nivel importante de reducción se ubicó la Cuenca Austral que también cayó de manera considerable, en este caso fue del 17,7%. En tanto que la Cuenca Neuquina no escapó a la tendencia generalizada y aportó un 9,5% menos de petróleo, algo así como 500 mil metros cúbicos menos. La Cuyana también se sumó a la caída generalizada y dejó de aportar un 5,3%.

La única que se mantenía indemne a las bajas en la producción era la Cuenca Golfo San Jorge, pero en los primeros cuatro meses del 2011 redujo los metros cúbicos extraídos en un 11%, es decir que se produjeron 600 mil metros cúbicos menos que en el 2009. Al interior de la cuenca el norte santacruceño vivenció la debacle, con un 27,1% menos de crudo producido, mientras que la franja chubutense de la cuenca se mantuvo estable y se convirtió en el único lugar de la Argentina que continuó con el mismo ritmo productivo.

SINOPEC Y CHEVRON, LAS MAS AFECTADAS

Las dos empresas más afectadas por la menor cantidad de petróleo extraído han sido la ahora Sinopec y la estadounidense Chevron. La compañía recientemente adquirida por la petrolera china vio descender en casi un 50% la producción entre los primeros

cuatrimestres del 2009 al 2011, mientras que la de capitales americanos descendió su extracción en un 17,5%.

Sinopec adquirió los activos de la estadounidense Oxy (Occidental Petroleum) en la Argentina en el mes de marzo de 2011, pero su llegada no pudo revertir la tendencia decreciente. Entre 2009 y 2011 su producción fue de 235 mil metros cúbicos. En el caso de Chevron la caída significó 160 mil metros cúbicos menos de crudo.

La brasilera Petrobras también se sumó a la baja extractiva, disminuyendo su producción en un 13%, lo que se tradujo en 114 mil metros cuadrados menos en el período estudiado.

La compañía más importante del país, Repsol YPF, no escapó a la tendencia general y achicó su producción en un 11%, con 464 mil metros cúbicos de reducción. En la Cuenca Neuquina perdió 8,4% y en la del Golfo San Jorge disminuyó un 16% la extracción de crudo.

PAE, LA EXCEPCION

La empresa que sí escapó a la tendencia general fue la chino-argentina Pan American Energy (PAE), que en el período en cuestión mantuvo casi inalterable su ritmo extractivo, reduciéndolo sólo en un 1,2%, lo que significó 27 mil metros cúbicos. Pero PAE aumentó su producción en la Cuenca del Golfo San Jorge respecto del primer cuatrimestre del 2009, aunque tuvo una caída cercana al 4% si se comparan la producción del 2010

Producción petrolera nacional (primeros cuatrimestres)

	2009	2010	2011	Var % 2009/2011
C. Golfo San Jorge	5.415.671,95	5.387.591,89	4.819.774,45	-11,00
Chubut	3.177.373,65	3.228.061,81	3.188.967,22	0,36
Santa Cruz Norte	2.238.298,30	2.159.529,98	1.630.807,23	-27,14
C. Neuquina	5.244.619,42	5.003.076,48	4.754.407,19	-9,35
C. Cuyana	652.487,36	620.067,27	617.549,00	-5,35
C. Austral	674.436,63	646.975,04	554.982,96	-17,71
C. Noroeste	271.163,23	244.986,23	210.104,20	-22,52
Total Nacional	12.258.378,58	11.902.696,91	10.956.817,80	-10,62

Elaboración propia sobre datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

Producción petrolera por empresas (primeros cuatrimestres)

	2009	2010	2011	Var % 2009/2011
Repsol YPF Nacional	4.236.572,62	4.105.024,41	3.772.569,27	-10,95
Repsol YPF Ngn	1.894.977,27	1.811.370,24	1.726.885,18	-8,39
Repsol YPF CGSJ	1.852.216,82	1.824.940,69	1.557.288,19	-15,92
PAE Nacional	2.139.521,71	2.210.177,20	2.111.864,45	-1,29
PAE CGSJ	2.000.514,84	2.085.040,02	2.009.004,98	0,42
Chevron Nacional	893.737,60	822.051,20	736.806,00	-17,56
Petrobras Nacional	848.760,72	769.344,06	735.128,03	-13,39
Sinopec (Oxy) Nacional	801.255,15	751.682,69	566.079,78	-29,35

Elaboración propia sobre datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

REPSOL YPF EXPORTA GAS Y ENARSA SE ENCARGA DE IMPORTARLO PARA EL MERCADO INTERNO
MIENTRAS PAN AMERICAN SIGUE SIENDO LA PRINCIPAL EXPORTADORA DE PETRÓLEO

Pasar el invierno: crece la importación de gas y las exportaciones sin control

Los hidrocarburos siguen a discreción del capital privado complicando cada vez más el escenario. Las reservas de petróleo y gas caen cada año, las campañas de exploración son escasas o con resultados poco exitosos y la producción en declinación. Sin embargo, las operadoras siguen exportando gas y, en los últimos años, se autorizó a Pan American a vender al exterior petróleo mientras Enarsa -es decir, el Estado- importa gas para satisfacer la demanda interna, en crecimiento constante.

POR **RODOLFO NAHUEL PEÑA**
Comodoro Rivadavia
Especial para EES

Argentina ya ingresó de lleno en el desabastecimiento de gas: importa cada vez más hidrocarburos y derivados, al mismo tiempo las petroleras privadas siguen exportando y es el Estado el encargado de desembolsar enormes sumas de dinero para poder cubrir el abastecimiento del mercado interno.

Las importaciones totales de

petróleo, gas natural, naftas y gasoil crecieron -entre 2003 y el 2010- un 711% y pasaron de US\$548 millones a US\$4.443 millones, pero al mismo tiempo crecen las exportaciones de hidrocarburos, particularmente las gasíferas.

Una combinación explosiva se viene dando en el país. Mientras las reservas de petróleo y gas caen notoriamente por falta de inversiones exploratorias y la voracidad extractiva, también disminuyen los niveles de extracción.

El Estado ya no juega ningún papel en la delimitación de los ritmos extractivos y aunque quiere fomentar las inversiones estas no aparecen de forma acorde con las necesidades, tampoco logra evitar que sigan exportándose hidrocarburos mientras el mercado interno se desabastece y debe ser el propio Estado el que tape esos agujeros.

DESABASTECIDOS Y EXPORTADORES

■ La lógica de exportar hidrocarburos mientras el país requiere de recursos para superar la crisis energética resulta incomprensible. Este modelo funciona así desde que se privatizó la vieja YPF y las empresas privadas multinacionales tomaran el absoluto control del mercado hidrocarburífero. El Estado nacional abandonó su rol productivo, pero también dejó librado al capital privado el total

manejo de los recursos naturales.

El ministro de Planificación Federal, Julio De Vido, aseguró que "habrá gas suficiente" para atender la mayor demanda de energía que se produce habitualmente en los meses de invierno. "A los 110 millones de metros cúbicos diarios de producción local se sumarán, en un principio, otros 30 millones de metros cúbicos de gas importado", precisó el ministro.

En este marco es que las empresas extraen crudo y gas exportándolo y no respondiendo al desabastecimiento, siendo el Estado quien debe salir a subsanar las consecuencias del desabastecimiento con las consecuentes pérdidas que se genera por las diferencias de costos al tener que comprar los hidrocarburos y sus derivados en el exterior.

La totalidad de exportaciones de petróleo, gas y los productos derivados creció entre los años 2009 y 2010, incrementándose en un 55%, y para este año 2011 podrían mantener estables o con una pequeña baja. Las exportaciones petroleras son importantes y las de gas han disminuido, aunque sigue exportándose el fluido gaseoso.

DEPENDENCIA GASIFERA

■ Los especialistas coinciden en que, en el rubro del gas, la independencia terminó. El economista Ramiro Castiñeira mencionó

que, entre 1990 y 2010, el petróleo crudo exportado generó ingresos por US\$36.000 millones. "Ahora que la Argentina perdió la condición del autoabastecimiento, si se quiere importar la misma cantidad de crudo a los precios actuales deberían pagarse US\$114.000 millones".

"La Argentina, después de 20 años, ha perdido su condición de país autosuficiente en materia energética", sentencia, por su parte, un reciente documento elaborado por los secretarios de Energía que se desempeñaron entre 1983 y 2003.

En materia de energía, 1988 marcó un punto de inflexión. Aquel año se alcanzó la independencia, en un contexto en el que la producción era tan alta que alcanzaba para cubrir la demanda interna y, además, quedaba saldo exportable. Pero la producción de petróleo se contrajo un 27% entre 1998 y 2010. En el caso del gas, la disminución fue del 10% entre 2004 y 2010, según analizó la consultora Econométrica.

A principios de la década del '80, la producción local de gas superaba los 15.000 millones de metros cúbicos y había 45 años de reservas. En 1996, se extraían 36.000 millones de metros cúbicos y las reservas bajaron a más de la mitad: 20 años.

Al igual que en el caso del petróleo, como ese excedente superaba la demanda interna, el gas comenzó a exportarse. El máximo

nivel de producción llegó en 2004, con 52.200 millones, suficiente para abastecer al consumo interno y batir récords de exportación al mismo tiempo. Para ese momento, las reservas cayeron a 12 años, "no por falta de inversiones, sino por la autorización oficial a empresas privadas a exportar un recurso estratégico y no renovable, sin limitación alguna", dice Castiñeira.

Con el crecimiento de la economía nacional, la demanda doméstica de gas aumentó 30% entre 2004 y 2009. En una primera etapa, las exportaciones se contrajeron para poder abastecer a la demanda local pero en el 2004 se reinició la importación de gas desde Bolivia y desde 2008 se sumó la importación de Gas Licuado de Petróleo (GLP).

"La caída de la oferta interna de gas natural combinada con una demanda interna creciente derivó en un crecimiento del 3.572% de las importaciones de Bolivia y de GNL. De ser un país exportador de gas en 2003, hoy Argentina requiere importar más del 10% de su demanda a precios internacionales que siguen en alza", resaltó el documento elaborado por los ex secretarios de Energía.

Por ahora no se han registrado importaciones de petróleo, pero al ritmo que cae la producción, y mientras se mantengan los niveles de envíos al exterior, será un escenario posible en poco tiempo la compra a otros países ■

Quién exporta y quién importa

En el rubro exportador se destacan las compañías privadas, en el importador es el Estado el que se carga con los gastos. Es decir, ganancias para las petroleras e inversiones sociales para el Estado.

PETROLEO

■ Pan American Energy es la multinacional por excelencia en el rubro de las exportaciones de petróleo. Lidera los envíos al exterior y los mantiene en un ritmo estable y abultado, enviando al exterior cerca de 2.000 millones de dólares anuales.

Repsol YPF exportaba poco y en lo que va del 2011 dejó de hacerlo, mientras que la Sinopec (ex Occidental Petroleum) varía en los niveles exportados pero ocupa claramente la segunda ubicación exportadora nacional.

El año pasado se sumó a los envíos al exterior Total Austral, que lentamente se va posicionando en el mercado exportador.

GAS

■ En lo que respecta a las exportaciones de gas el liderazgo lo tiene Repsol YPF que, aunque redujo casi a la mitad los volúmenes exportados en los dos últimos años pasando de 283 a 138 millones de dólares, sigue enviando gas a los países limítrofes.

Por detrás se ubica la ahora chino-argentina Pan American que exporta aproximadamente unos US\$30 millones de gas por año.

También participa de los envíos al exterior la Total Austral, pero con mucha menos incidencia.

IMPORTACIONES

■ Finalmente queda un solo rubro más por analizar, el de las importaciones de gas. Las empresas que participan de la compra de gas en el exterior son Repsol YPF y Enarsa, compañía del Estado creada en el gobier-

no kirchnerista.

Hasta el año 2009 era YPF la única empresa que se encargaba de controlar las exportaciones, lo que le significaba un buen negocio de importación y exportación, manejándose con absoluta libertad en el mercado. Ese año, YPF exportó gas por US\$283 millones e importó por US\$107 millones.

Pero el año pasado incurrió en el rubro de las importaciones Enarsa y se apoderó rápidamente de este rubro. En el 2010 importó gas por US\$760 millones y en el primer cuatrimestre del 2011 ya importó US\$463 millones, previniéndose que superó los US\$1.200 millones.

Pero Enarsa sólo se ubicó en el rubro importador y no juega ningún papel exportador, es decir que el Estado invierte muchos millones para comprar el gas que necesita el mercado interno, cubriendo el desabastecimiento y no obtienen ningún tipo de ganancia por las ventas al exterior, que están exclusivamente en manos de las empresas privadas ■

Exportaciones de hidrocarburos nacionales

	2009	2010	2011*
Totales	4.069.723.835,89	6.314.439.228,34	1.499.140.520,51
Petróleo	2.114.558.082,59	2.497.162.483,55	703.147.841,56
Gas	301.115.512,78	168.958.719,29	41.086.948,66

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

Montos en dólares; * datos correspondientes al primer cuatrimestre del 2011.

Importaciones de hidrocarburos

	2009	2010	2011*
Totales	567.939.411,95	3.216.684.243,22	1.123.675.126,34
Petróleo	0,00	0,00	0,00
Gas	107.271.252,77	797.137.277,06	127.179.098,12

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

Montos en dólares; * datos correspondientes al primer cuatrimestre del 2011.

Importaciones de gas por empresas

	2009	2010	2011*
Repsol YPF	107.271.252,77	36.422.384,95	7.160.906,24
Enarsa	0,00	760.714.892,11	463.669.916,47

Elaboración propia en base a datos de la Secretaría de Energía de la Nación.

Montos en dólares; * datos correspondientes al primer cuatrimestre del 2011.